

Transformation des Beschaffungsmanagements bei HEPA mit Oriana-Lösungen

Die HEPA Ungarische Exportförderungsagentur Nonprofit Kft. (HEPA) hat das Ziel, ungarischen Unternehmen professionelle Dienstleistungen und Anreize anzubieten, um ihre Produkte und Dienstleistungen im Ausland einzuführen.

Sie bieten eine breite Palette von Dienstleistungen an, um die Exportaktivitäten ungarischer Unternehmen im Einklang mit den Zielen der Nationalen Exportstrategie zu erleichtern.

HEPA unterstützt nicht nur die internationalen Handelsbeziehungen durch Marktforschung, Unternehmensberatung und exportorientierte Schulungen, sondern vermittelt ihren Partnern auch interkulturelles Wissen für eine erfolgreiche Geschäftstätigkeit. Dabei hilft sie, ausländische Marktchancen und potenzielle Partner zu identifizieren.

GESCHÄFTSZIELE UND HERAUSFORDERUNGEN

Das Hauptziel von HEPA besteht darin, ungarischen Unternehmen den Einstieg in ausländische Märkte zu erleichtern und die weitere Expansion bereits präseneter Unternehmen zu fördern.

Allerdings stellte das effiziente Management von Budgetplänen und die Kontrolle der Ausgaben eine erhebliche Herausforderung dar.

Die Agentur hatte Schwierigkeiten mit der Pflege unterschiedlicher Datenregistrierungen und mit dem Mangel an digitalisierten Prozessen, was zeitnahe Entscheidungen und die Berichterstattung an Eigentümer und Stakeholder behinderte.

MANAGEMENTZIELE

- Die Sichtbarkeit und Kontrolle über die Budgetverteilung und Ausgaben verbessern.
- Ein Digitalisierungstool implementieren, um die Planung und die Prozesse zu optimieren.
- Sicherstellung der Einhaltung von Beschaffungsvorschriften und Richtlinien.
- Kosteneinsparungen erzielen und die Ressourcennutzung optimieren.

Die gelieferten Lösungen

Das eingeführte System revolutionierte das Beschaffungsmanagement von HEPA, indem es eine Reihe von wesentlichen Funktionen integrierte, darunter:

Budgetverfolgung

Die Plattform ermöglichte eine sorgfältige Aufzeichnung und Überwachung von Budgetplänen, wodurch eine transparente Finanzverwaltung sichergestellt wurde.

Beschaffungsplanung

HEPA ist nun in der Lage, Beschaffungsaktivitäten strategisch zu planen und effizient zu terminieren, um sie mit den organisatorischen gestalten in Einklang zu bringen.

Verwaltung von Beschaffungsanfragen

Das System bot einen zentralen Hub zur Verwaltung von Beschaffungsanfragen und optimierte den gesamten Prozess von der Einleitung bis zur Erfüllung.

Vertragsarchiv

HEPA konnte nun ein umfassendes Vertragsarchiv führen, das einen einfachen Zugriff und die Einhaltung vertraglicher Verpflichtungen gewährleistete.

Bestellungen

Die Lösung ermöglichte die nahtlose Erstellung und Verwaltung von Lieferantenbestellungen, was die Beschaffungsgilität und die Beziehungen zu den Lieferanten verbesserte.

Ausstellung von Lieferbestätigungen

HEPA optimierte den Bestätigungsprozess für von Lieferanten erhaltene Dienstleistungen, was eine genaue Dokumentation und Genehmigung sicherstellte.

Rechnungserfassung und Genehmigung

Die Plattform ermöglichte eine schnelle und effiziente Bearbeitung von Lieferantenrechnungen, wobei integrierte Genehmigungsabläufe die Einhaltung der Vorschriften und pünktliche Zahlungen sicherstellten.

Integriertes Dokumentenmanagement

HEPA profitierte von der nahtlosen Integration mit dem Oriana Dokumentenablagensystem, was eine effiziente Verwaltung und Abruf von beschaffungsbezogenen Dokumenten ermöglichte.

Opten-Integration

HEPA nutzte die Integration mit der Opten Unternehmensdatenbank, um umfassende Unternehmensinformationen abzurufen, was fundierte Entscheidungen und die Bewertung von Lieferanten erleichterte.

Integration mit dem FusionR-Finanzsystem

Durch die Integration mit dem FusionR-Finanzsystem erzielte HEPA einen nahtlosen Datenaustausch und eine Synchronisation, die Genauigkeit und Konsistenz in der Finanzberichterstattung sicherstellte.

Zusammenfassung

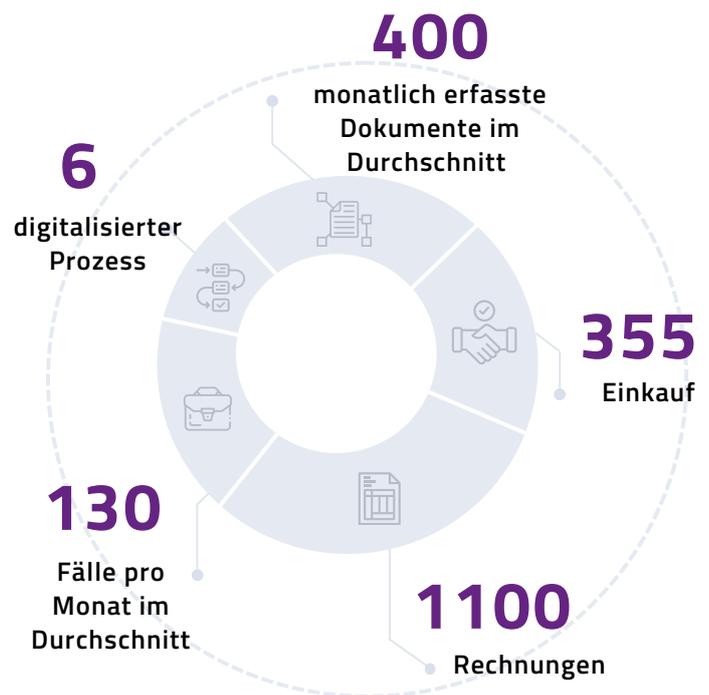
Diese Funktionen – kombiniert mit den Möglichkeiten des Oriana-Aktenverwaltungssystems – haben HEPA ein digitalisiertes Back-Office-Ökosystem ermöglicht, das Effizienz, Compliance und strategische Entscheidungsfindung in der gesamten Organisation fördert.

ERWARTUNGEN ERFÜLLT

- Die problemlose Integration von OPM mit bestehenden Systemen wie dem Oriana Ablagesystem und FusionR Finanzsystem.
- Die Fähigkeit zur Unterstützung von Vertragsarchiven, Budgetverfolgung, Beschaffungsplanung und Lieferantenmanagement.
- Die benutzerfreundliche Schnittstelle erleichtert die Erstellung und Genehmigung von Bestellungen und Lieferbestätigungen.
- Automatisierter Datenaustausch mit verwandten Systemen für verbesserte Effizienz.
- Robuste Funktionen für die Rechnungsverarbeitung und Freigabe zur Rationalisierung finanzieller Arbeitsabläufe.

STATISTIKEN SEIT DER NUTZUNG*

*seit Januar 2024



Diese Fallstudie belegt die transformative Kraft der Oriana-Lösungen zur Revolutionierung des Backoffice-Managements. Sie ermöglicht Organisationen wie HEPA, mit Zuversicht Wachstum und Expansion voranzutreiben.